



Die Healthcare at Home Deutschland GmbH ist ein in Deutschland neu gegründetes Unternehmen im Bereich Health-und Homecare. Wir sind ein Tochterunternehmen der Firmen Quintiles und Healthcare at Home Ltd. in England und bieten für chronisch kranke Patienten einen therapieunterstützenden Service in häuslicher Umgebung an. Durch unsere Mutterorganisationen sind bereits vielseitige Erfahrungen, Kontakte und Kompetenzen vorhanden, die dem deutschen Unternehmen sehr hilfreich sein werden.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin

Manager Business Development m/w

Aufgaben:

In dieser verantwortungsvollen Position sind Sie für den strategischen Marktaufbau und- ausbau der Dienstleistungen von Healthcare at Home zuständig. Die Identifikation neuer Geschäftsbereiche und Akquisition von neuen Projekten sowie deren erfolgreiche Realisierung gehören ebenso zu Ihren Schlüsselaufgaben.

- Sie sind zuständig für die Aufrechterhaltung bestehender Business Kontakte sowie das Erschließen neuer Kundenkreise im Pharmamarkt
- Sie fungieren als Ansprechpartner für externe Stakeholder (z.B.: Kunden, Verbände, Organisationen) sowie für interne Dienstleister und Abteilungen
- Sie sind verantwortlich für die Entwicklung und Durchführung von Präsentationen beim Kunden vor Ort, sowie die Angebotserstellung. Sie führen die Projekte bis zum Vertragsabschluss und übernehmen die Betreuung des Kunden in allen Phasen danach
- Sie betreiben aktives Networking und sind auf Kongressen und strategisch wichtigen Veranstaltungen präsent
- Sie pflegen eine enge Kooperation und Abstimmung mit dem Geschäftsführer und erstellen ein kontinuierliches Reporting

Das bringen Sie mit:

- Vorzugsweise haben Sie ein naturwissenschaftliches oder medizinisches Studium absolviert
- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Marketing & Sales in der Healthcare/Pharma Branche mit nachweisbaren Erfolgen
- Ein fundiertes Netzwerk in der pharmazeutischen Industrie sowie hervorragende Kenntnisse des deutschen Gesundheitssystems werden vorausgesetzt
- Erfahrungen im B2B Bereich und/oder Dienstleistungssektor sind von Bedeutung
- Expertise im Aufbau von Strukturen sowie strategische Ausrichtung einer Dienstleistung
- Sie bringen ein hohes Maß an Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick sowie Abschlusssicherheit mit
- Mit Empathie, Sensibilität und einem hohen Serviceanspruch gehen Sie auf die Kundenbedürfnisse ein
- In einem projektgetriebenen Umfeld erledigen Sie Ihre Aufgaben mit Eigenmotivation, Selbstständigkeit, Flexibilität, Ausdauer und Teamgeist
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sowie gute IT Kenntnisse

Das bieten wir:

- Ein attraktives Gehaltspaket inklusive Fahrzeug und guten Sozialleistungen sowie flexible Arbeitszeiten. Und vor allem: eine Aufgabe, die Spaß macht, in einem Team, mit dem Sie einfach gerne zusammenarbeiten werden.

Wenn Sie Ihre Zukunft bei einem Dienstleister im Gesundheitswesen sehen und die Herausforderung eines jungen Unternehmens meistern möchten, seien Sie dabei und werden Teil des Teams! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

